



Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine

Junior Sales Manager (w/m)

In unserem starken Vertriebsteam kontaktieren Sie Interessenten und gewinnen Kunden durch Ihre professionelle Betreuung und Beratung am Telefon. Sie erkennen die Ziele und Wünsche Ihrer Gesprächspartner und schaffen dadurch Interesse für unsere Produkte und Dienstleistungen. Ein intensives Training während Ihrer Einarbeitung bereitet Sie optimal auf Ihre neue Aufgabe vor.

Ihr Profil

- Abgeschlossene Berufsausbildung / Studium oder Erfahrung im Kundenkontakt
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke, Spaß am Telefonieren
- Positive Ausstrahlung und freundlicher, professioneller Umgang mit Kunden
- Sie verfügen über Verkaufstalent und großen Willen zum Erfolg
- Begeisterungsfähigkeit, Lernbereitschaft, Teamgeist

Unser Angebot

Bei cobra erwartet Sie eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit in einem sympathischen, engagierten Team. Wir bieten Ihnen einen modernen Arbeitsplatz in einer der schönsten Regionen Deutschlands. Eine offene Kommunikationskultur, ausgeprägte Teamarbeit, regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten und großer Freiraum für die Umsetzung eigener Ideen schaffen das ideale Umfeld für Ihren persönlichen Erfolg.

Ihre Bewerbung

Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung senden Sie bitte per E-Mail an personal@cobra.de.

cobra®
CRM Lösungen

**Moderne Technologien
für innovative Ideen**

Das Konstanzer Softwarehaus cobra entwickelt und vertreibt seit 30 Jahren erfolgreich innovative CRM-Lösungen für mittelständische Unternehmen und setzt flexible Software auf Basis modernster Technologien um.

Personalabteilung
Frau Blümke
Weberinnenstraße 7
78467 Konstanz
Telefon 07531 8101-0
www.cobra.de

cobra®
computer's brainware